

ベストパートナーをご紹介します！

多くの営業マンは本来会うべきお客様に会っていません。それこそ、一日中足が棒になるくらい歩き廻っても、営業の対象となる**見込み客に会えない**ことで悩んでいます。

一般的に、購入を希望するお客様ほど、売り込まれることを嫌う傾向が強く、営業マンとの面談よりも、インターネットでの検索結果を重視する傾向が年々強くなっています。そこには、なかなか意思決定権者にアクセス出来ないという大きな壁があるのです。一方、私たちは月次訪問の際に、お客様から以下のようなご要望を頂くことが多くあります。

<よくあるご要望>

- ① 節税だけでなく、経営に役立ついろんな情報を提供して欲しい。
- ② 何でも気軽にできる、相談相手になって欲しい。
- ③ 事業を前向きな成長させるための、パートナーになって欲しい。



そこで、コスモスグループでは、貴社にあった**ベストなパートナー**をお引き合わせさせて頂くことを目的に、新会社「株式会社コスモスアタック」を設立いたしました。貴社の経営課題・事業戦略をお聞かせ頂き、最適なパートナーをお探しするお手伝いをさせていただきます。

<会社概要>

- ・ 会社名： 株式会社コスモスアタック
- ・ 役員： 取締役会長 野田 賢次郎
代表取締役社長 深町 英生
取締役 浅井 圭介
取締役 磯村 崇
- ・ 業務内容： 提携支援業務
顧客データベース構築業務
- ・ 住所： 名古屋市中区栄1-12-5 トーセンビル9階
- ・ 電話番号： 052-231-1231
- ・ FAX番号： 050-3737-7756
- ・ E-Mail： info@goquh.com



【業務内容イメージ図 ①】



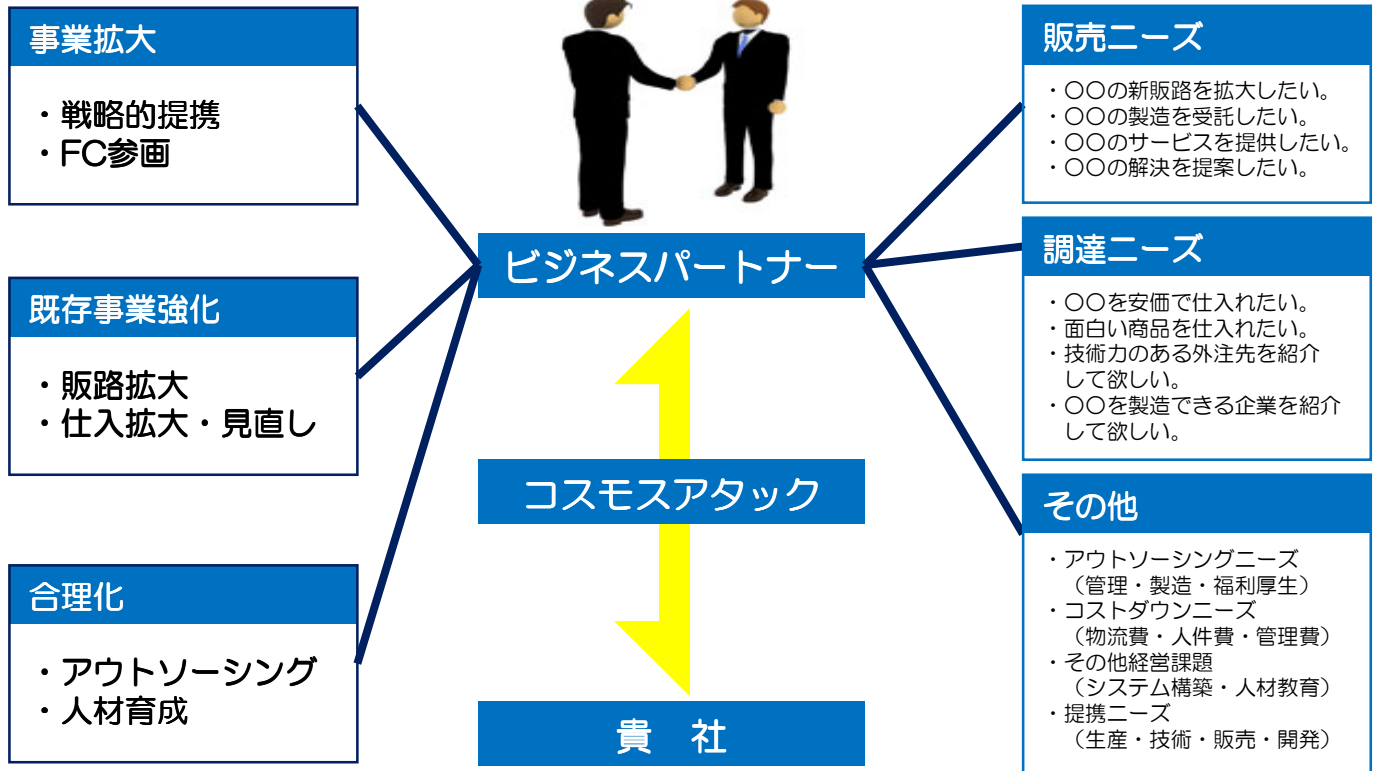


まずは、お気持ちやお悩みをお聞かせ下さい！！

【業務内容イメージ図 ②】

企業の事業戦略・経営課題

ビジネスマッチングニーズ



我々は、日本一お客様のことを考える会社を目指しています！

【ビジネスマッチングの流れと料金体系】



＜料金体系＞

- ① 入会金 : 10,500円 (データベース構築費用)
 - ② 商談手数料 : 無料
 - ③ 成約手数料 : 1年間の取引累計額の3% 又は 52,500円
- ※ 金額は応相談

申込書

FAX : 050-3737-7756 コスモスアタック

入会希望

※入金確認後、ご面談させていただきます。

○ 必要事項をご記入のうえ、FAXにてお申し込みください。

平成 年 月 日

貴社名			
貴社ご住所			
役職			お名前
電話番号			FAX番号
E-mail			税理士法人 担当者名

【ご質問事項】 当てはまるものに、チェックマーク☑をお願いいたします。

- Q1. ビジネスマッチングサービスにご興味はありますか。 (ある ・ ない)
- Q2. 自社の強みや弱み(特徴)を認識していますか。 (はい ・ いいえ)
- Q3. 自社の強みを営業に活かしていますか。 (はい ・ いいえ)
- Q4. 自社の弱みを補うためにしていることはありますか。 (ある ・ ない)



名古屋市営地下鉄 伏見駅下車 6番出口より南へ徒歩5分

ビジネスマッチングサービスに入会ご希望の方は、以下の振込先に金10,500円のご入金をお願いいたします。お手数ですが、宜しくお願い申し上げます。

株式会社コスモスアタック
代表取締役社長 深町 英生

【振込先】

株式会社コスモスアタック

取引銀行 : 三菱東京UFJ銀行 名古屋営業部
普通口座 No. 0345313

個人情報の取扱いについて

- お客様の個人情報は、弊社によって適切、厳重に管理し、お客様の個人情報への不正なアクセスや情報の紛失、破壊、改ざん及び漏洩等が起きぬよう、予防並びに安全対策を講じます。
- お客様の個人情報は、お客様との契約履行のため、またはセミナー、情報技術に関するご案内、お客様へ提供したサービス等のサポート、フォローアップを実施させて頂くために、弊社において利用いたします。(個人情報の全部または一部が不足している場合には、弊社のサービスが提供できない場合がありますので予めご了承ください。)
- 弊社は、業務提携先に個人情報を預託する場合があります。業務提携に際しては、適切に個人情報を保護できることを条件として提携先を選定し、機密保持に関する契約を締結した上で行います。